

## AnyONE で社内が変わる、業者間の連携で合理化が生まれる。

住宅の長寿命化へ向けた市場動向、安心して豊かなくらしを追求する消費者ニーズの高まり等、住宅業界を取り巻く環境は今まさに変換期へ突入しています。そして、その業界を牽引している住宅関連企業の方々もまた、「革新」すべき時がきたと言えるのではないのでしょうか。次代へ...、イノベーション。それは AnyONE の導入で始まります。社内的な業務改革と対社外的な改革、いわゆるお客様とのより良い関係の構築という営業的メリットをも実現させることになるのです。

### 業種の枠を超えて、様々な可能性が広がります。

ホームインスペクションの実施と情報の共有化を行い、信頼度の向上をはかりたい不動産会社の方。

営業日報をはじめ取扱物件の情報も AnyONE で管理。営業マンの情報を共有・均一化することができ、営業活動の見える化を実現させることができます。また、取扱物件をインスペクションしてリフォーム工事の際などもフォーマットを共通化していけば、業者間との関係が活性化するだけでなく、住宅履歴保存への活用により、住宅所有者からの信頼度も向上します。

社内での情報の共有化を強化し、業務効率の改善をかほりたい住宅会社の方。

取扱物件ごとの情報を AnyONE で社内閲覧・活用ができるようにしておけば、お施主様や業者からの問合せにも即座に対応。それぞれの担当の履歴情報も簡単にアップロードすることができ、アフターメンテナンスの管理をはじめとして、業務の効率を飛躍的に上げることができます。

業者間のデータで連携を行い、業務のスピード化と間接経費の削減をはかりたい工務店の方。

取扱物件ごとの情報を AnyONE で社内閲覧・活用ができるようにしておけば、お施主様や業者からの問合せにも即座に対応。それぞれの担当の履歴情報も簡単にアップロードすることができ、アフターメンテナンスの管理をはじめとして、業務の効率を飛躍的に上げることができます。

種多様な工事でもデータを統一させ、1つのソフトで効率よく早急な対応をはかりたいリフォーム会社の方。

今までは、1つのソフトで多くの事ができなかったため、業務が煩雑になり早急な対応ができませんでした。AnyONE を導入すればそんな悩みも解決し、いつでもどんな時でも対応がしやすくなり、見積りだけの場合や工程管理だけの場合など様々なシーンで適切な対応をとることが可能となります。

住宅履歴情報を発注者と共通のところへアップロードできる環境を整え、住宅関連の発注者と関係を深めたい下職の方。

AnyONE を導入すれば、住宅履歴保存システム「登録住宅いえかるて」に簡単アップロードすることができます。そうした環境を整えておくことで、住宅関連の発注者側にもメリットができ、発注者側との関係が強化されるとともに、それぞれのシーンでの業務の効率化にもつながっていくこととなります。